

Négociez, vendez, communiquez en anglais (débutant) 6 demi-journées

Objectif général

Six demi-journées pour gagner en assurance en anglais : présentez-vous, parlez de votre entreprise, établissez un dialogue simple et découvrez les règles d'une conversation téléphonique. La gestion des inscriptions vous garantit un groupe homogène, alors osez !

Public

Chefs d'entreprise, conjoints, salariés

Durée

21 heures.

Pré-requis

Avoir suivi la formation anglais initiation ou posséder les bases de la langue anglaise (Test de niveau).

Plages horaires

De 8h30 à 12h30 ou de 13h30 à 17h30

Programme

1^{ère} 1/2 journée ☞ *Se familiariser avec la langue et se présenter simplement*

- Présentation, salutations
- Dire d'où l'on vient, sa nationalité
- Dire sa profession, parler de son activité
- L'âge

2^e 1/2 journée ☞ *Décrire simplement son environnement*

- Questions et réponses sur les uns et les autres
- Consolidation des pronoms
- Décrire des objets, des lieux
- Revoir les chiffres et l'âge
- Dire où l'on habite, parler de son village, de sa maison, de son entreprise

3^e 1/2 journée ☞ *Établir des conversations simples, parler au présent*

- Dire ce que les gens font et ne font pas
- Dire ce que l'on mange, boit, les plats qu'on aime
- Est-ce que je peux...
- Consolidation « il y a » - possessif

4^e 1/2 journée ☞ *Savoir questionner*

- Demander aux gens ce qu'ils font, leur vie au quotidien
- Questions / réponses
- Consolidation du possessif « can »

5^e 1/2 journée ☞ *Échanger des informations professionnelles par téléphone*

- Dire ce que les gens font et où ils sont au moment où l'on parle
- Dire ce qu'ils portent, ce qu'ils font au travail
- Conversation téléphonique

6^e 1/2 journée ☞ *Savoir décrire une personne ou une situation dans la vie professionnelle*

- Décrire les personnes de la classe par rapport à leur tenue vestimentaire
- Revoir les professions
- Dire ce que l'on aime ou n'aime pas « would like »

Moyens et encadrements pédagogiques

- Atelier participatif en groupe restreint (12 personnes maximum).
- Animation par des consultants experts dans le domaine.
- Outils et supports pédagogiques,
- Pédagogie active basée sur l'oral, exercices pratiques.
- Évaluation et remise d'une attestation de formation.

Pour plus d'informations

Service Formation Continue - Par territoire :

04 : formationcontinue04@cmar-paca.fr
04 92 30 90 97 - 06 70 27 71 76

13 : formationcontinue13@cmar-paca.fr
04 91 32 24 70

05 : formationcontinue05@cmar-paca.fr
04 92 52 80 15

83 : formationcontinue83@cmar-paca.fr
04 94 61 99 65

06 : formationcontinue06@cmar-paca.fr

84 : formationcontinue84@cmar-paca.fr

<https://www.cmar-paca.fr/catalogues-des-formations>