

Calculez vos prix de vente pour améliorer vos marges 1 jour

Objectif général

En une journée, accessible à tous, apprenez comment trouver le juste équilibre entre rentabilité et réalité de votre marché. Sachez calculer vos coûts de revient, vos marges et tenez compte des pratiques de la concurrence pour fixer vos prix de manière optimale.

Public

Chefs d'entreprise, conjoints, salariés

Durée

7 heures.

Pré-requis

Avoir des notions de gestion comptable et financière.
Connaître son marché.

Plages horaires

De 08h30 à 12h30 et de 13h30 à 17h30

Programme

Matin

☞ *Calculer son coût de revient pour adapter sa marge et son prix de vente aux réalités du marché.*

- L'approche du prix par les coûts.
- Définition et calcul du coût de revient.
- Calculer ses marges pour fixer son prix de vente.
- Les prix pratiqués par la concurrence.

Après-midi

☞ *Maîtriser sa politique tarifaire.*

- Définition de son prix de vente optimal.
- Définition de son seuil de rentabilité.
- Mise en place d'un benchmarking efficace.

Moyens et encadrements pédagogiques

- Atelier participatif en groupe restreint (12 personnes maximum).
- Animation par des consultants experts dans le domaine.
- Outils et supports pédagogiques, exercices pratiques.
- Evaluation et remise d'une attestation de formation.

Pour plus d'informations

Service Formation Continue - Par territoire :

04 : formationcontinue04@cmar-paca.fr
04 92 30 90 97 - 06 70 27 71 76

05 : formationcontinue05@cmar-paca.fr
04 92 52 80 15

06 : formationcontinue06@cmar-paca.fr
04 92 12 53 45

13 : formationcontinue13@cmar-paca.fr
04 91 32 24 70

83 : formationcontinue83@cmar-paca.fr
04 94 61 99 65

84 : formationcontinue84@cmar-paca.fr
04 90 89 20 40

<https://www.cmar-paca.fr/catalogues-des-formations>